



萍乡兆通电瓷科技有限公司

履约能力评价报告

报告编号：ZLSJ-PXZT-LYNLZH-V20250801



编制单位：中琅世纪（山东）认证服务有限公司

编制日期：2025 年 08 月 06 日





企业名称	萍乡兆通电瓷科技有限公司	注册地址	江西省萍乡市芦溪县上埠镇坪里村锡塘
		统一社会信用代码	91360323MA35GJYTXR
技术服务机构名称（被委托方）	中琅世纪（山东）认证服务有限公司	地址	山东省临沂市罗庄区盛庄街道湖北路与通达南路交汇处启迪科创大厦 A 座 14 楼 1405 室
联系人	张晓莲	联系方式	15244378896
标准及方法学		包括但不限于： 《绿色制造制造企业绿色供应链管理导则》 《绿色制造制造企业绿色供应链管理评价规范》； 《企业数智化能源管理与节能评价标准》。	
主要内容： 本报告运用科学、系统的评价方法，对萍乡兆通电瓷科技有限公司的履约能力进行全面、深入的剖析与评估。为现有的合作伙伴、潜在投资者、供应商以及其他相关利益方提供决策所需的关键依据，同时也为公司自身识别优势与不足、制定改进策略。主要内容如下： 1.覆盖边界： 组织边界：萍乡兆通电瓷科技有限公司持有运营控制权的范围。 时间边界：2024 年 1 月 1 日至 2024 年 12 月 31 日。 2.主要内容 收集和分析资料和数据+判断其完成合同约定任务方面的能力和可靠性+识别优势与不足+制定改进策略+信息披露+结论和建议。 3.主要结论及建议 萍乡兆通电瓷科技有限公司在履行合同和承诺方面具有较强的能力，公司拥有雄厚的技术实力、强大的生产能力和完善的服务体系，在市场上具有一定的竞争优势。			



评价组			
组长	张晓莲	日期	2025.08.06
组员	刘彩霞	日期	2025.08.06
技术复核人	张茗茗	日期	2025.08.06
批准人	顾祥美	日期	2025.08.06

承诺和声明

本企业承诺：提供给技术服务机构、数据信息、文件、材料全部真实，相关复印件（包括但不限于扫描件、图片、截图等）与原件内容相一致。本报告中的相关信息、文件、材料等如与实际情况不符，本企业愿意承担相应的法律责任和后果。

特此承诺和声明。

企业名称（盖章）：萍乡兆通电瓷科技有限公司





目录

第一章总论	1
1.1 研究背景	1
1.2 研究目的	1
1.3 评价方法	2
1.4 评价范围	2
第二章公司简介与售后服务理念	3
2.1 公司概况	3
2.1.1 企业简介	3
2.1.2 主要产品及工艺流程	3
2.2 发展历程与重要里程碑	4
第三章履约能力评价指标体系	6
3.1 生产与供应链能力	6
3.1.1 生产能力	6
3.1.2 供应链能力	6
3.2 项目执行能力	7
3.2.1 项目管理团队	7
3.2.2 项目计划与控制	8
3.2.3 技术与工艺能力	8
3.3 财务与风险控制	9
3.3.1 财务方面	9
3.3.2 风险控制方面	9
第四章履约能力评价及改进计划	10
4.1 优势与亮点	10
4.1.2 智能制造规模化能力	10



4.1.3 全周期服务体系优势	10
4.2 改进计划	11
4.2.1 供应链韧性提升工程	11
4.2.2 市场拓展破局策略	11
第五章信息披露	11
5.1 披露方式	12
5.2 披露时间	12
5.3 负责机构	12
第六章结论和建议	13
6.1 结论	13
6.2 建议	13
6.2.1 优化生产与供应链协同效能	13
6.2.2 深化技术研发与市场拓展维度	14
6.2.3 完善履约保障机制建设	14
参考文献	15
附件	16
附件 1 营业执照	16
附件 2 体系认证证书	17
附件 3 专利证书	18



第一章 总论

1.1 研究背景

在当今竞争激烈且合作紧密的商业环境中，企业的履约能力成为衡量其能否持续健康发展以及是否值得信赖合作的关键要素。萍乡兆通陶瓷科技有限公司作为电力行业的重要参与者，其履约表现不仅关乎自身的市场声誉和业务拓展，更对合作伙伴的利益以及行业的整体发展有着重要影响。

本报告旨在对萍乡兆通陶瓷科技有限公司的履约能力进行全面评估，以便了解其在履行合同和承诺方面的能力水平，为企业自身改进和提升履约能力提供参考，同时也为合作方和客户在选择合作伙伴时提供决策依据。通过对萍乡兆通陶瓷科技有限公司履约能力的评价，有助于发现其存在的问题和不足，进一步完善经营管理机制，提高核心竞争力，增强市场抵御能力。

1.2 研究目的

1、本次评价旨在运用科学、系统的评价方法，对萍乡兆通陶瓷科技有限公司的履约能力进行全面、深入的剖析与评估。

2、通过收集和分析该公司的财务数据、生产运营状况、过往合同履行记录、企业管理水平以及行业竞争态势等多方面信息，准确判断其在按时、按质、按量完成合同约定任务方面的能力和可靠性，为现有的合作伙伴、潜在投资者、供应商以及其他相关利益方提供决策所需的关键依据。

3、同时也为萍乡兆通陶瓷科技有限公司自身识别优势与不足、



制定改进策略提供有价值的参考。

1.3 评价方法

1.定量分析方面，通过计算流动比率、速动比率、资产负债率、存货周转率、应收账款周转率等一系列财务指标，以及合同按时交付率、产品合格率等运营指标，对公司的履约能力进行量化评估。

2.定性分析则从企业战略规划、组织架构与管理团队、技术研发实力、企业文化与社会责任等维度，深入探究公司的综合实力和可持续发展潜力。

3.同时，还采用了对比分析的方法，将萍乡兆通电瓷科技有限公司的各项指标与行业平均水平以及主要竞争对手进行对比，以明确其在行业中的地位和竞争力。

1.4 评价范围

本报告的评价范围涵盖了萍乡兆通电瓷科技有限公司近一年的经营活动。在财务方面，重点分析了资产负债表、利润表和现金流量表，以评估其财务健康状况和偿债能力；在生产运营领域，考察了生产设备、产能利用率、供应链管理等情况；在合同履行层面，详细梳理了各类重大合同的签订、执行与完成情况。



第二章公司简介与售后服务理念

2.1 公司概况

2.1.1 企业简介

萍乡兆通电瓷科技有限公司创建于 2016 年 2 月，位于江西省萍乡市芦溪县上埠镇，紧邻三二 0，三一九国道，交通便利，有丰富的瓷土，具有电瓷生产得天独厚的条件。本厂的各类产品已广泛应用于全国各地的大中型国家电网改造工程，并随配套的设备出口海外，在国内用户中享有良好的声誉。

萍乡兆通电瓷科技有限公司的企业宗旨是“质量第一，用户至上，树立品牌，争取市场，进求发展，高创效益”。企业具有电网产品的生产能力，能为大中型国家电网改造企业的生产，技改提高具有国内先进水平技术服务。

萍乡兆通电瓷科技有限公司目前的主要产品有：线路/电站和电器用绝缘子；电气化铁道棒形绝缘子；出口电瓷。可以按国际，英标，美标，澳标，IEC 标准生产和检验，也可按用户要求和来样来图制造。部分产品为出口电器产品生产厂家配套出口。产品深受顾客信赖和好评。有一支服务热忱、业务精的售后队伍直接面向市场，传送信息，服务顾客。

2.1.2 主要产品及工艺流程

企业专业化生产销售：线路/电站和电器用绝缘子；电气化铁道棒形绝缘子；出口电瓷。可以按国际，英标，美标，澳标，IEC 标准生产和检验，也可按用户要求和来样来图制造。



生产工艺流程图如下：

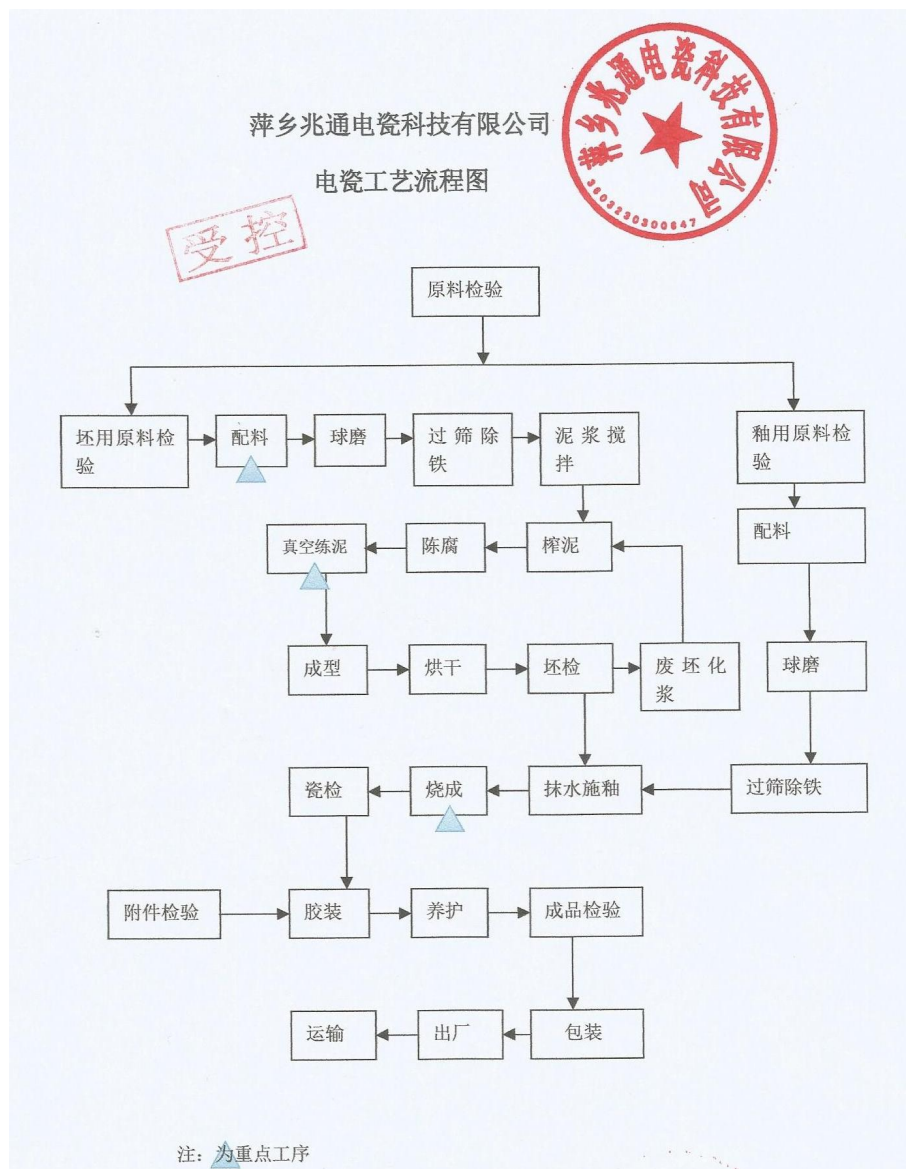


图 2-1 生产工艺流程图

2.2 发展历程与重要里程碑

自成立以来，萍乡兆通电瓷科技有限公司始终秉持着创新驱动、质量为本的发展理念，在电气行业中稳步前行，取得了一系列令人瞩目的成就。在公司发展的初期阶段，凭借着精准的市场定位和对产品质量的严格把控，迅速在本地市场站稳脚跟，赢得了一批忠实的客户。随着企业规模的逐步扩大，公司加大了在技术研发方面的投入，组建了一支专业的研发团队，不断推出具有创新性和竞争力的产品，成功



实现了产品的升级换代，满足了市场日益多样化的需求。

萍乡兆通电瓷科技有限公司成功通过了 ISO9001 质量管理体系认证、ISO14001 环境管理体系认证、ISO45001 职业健康管理体系认证，这一里程碑式的突破标志着公司在管理体系方面达到了国际标准，进一步提升了公司的品牌形象和市场竞争力。此后，公司积极参与国家电网、南方电网等大型电力项目的招投标活动，并凭借卓越的产品质量和完善的服务体系，成为了国家电网、南方电网的优质合格供应商。在参与国网投标产品方面，公司生产的绝缘子等产品，均顺利通过了严格的质量检测和认证，性能稳定可靠，广泛应用于电力领域。

近年来，随着全球对新能源产业的关注度不断提高，萍乡兆通电瓷科技有限公司紧跟国家新能源发展战略，果断加大在新能源领域的投入，长期致力于绝缘子设备的研发和生产。通过持续的技术创新和市场开拓，公司在新能源领域也取得了显著的成绩，为推动行业的发展贡献了自己的力量。



第三章履约能力评价指标体系

3.1 生产与供应链能力

3.1.1 生产能力

1.设备与技术

生产设备先进性：公司拥有先进的生产设备，如自动化生产线、高精度加工设备等，能提高生产效率和产品质量。

技术研发投入：持续投入资金进行技术研发，提升产品性能、改进生产工艺。该公司长期致力于高低压电瓷、玻璃瓷、复合绝缘子、绝缘子附件的研发和生产，紧跟国家新能源发展战略，不断推出创新性产品，体现了其对技术研发的重视。

2.生产规模与效率

员工数量与素质：拥有一定规模的熟练员工队伍，员工具备专业的生产技能和丰富的行业经验，有助于保证生产的稳定和高效。萍乡兆通电瓷科技有限公司现有员工通过培训等方式不断提升员工素质。

年产值与产量：较高的年产值和产量表明企业具备较强的生产能力，能够满足大规模订单的需求。在同行业中具有一定的规模优势。

3.产品质量控制

质量管理体系：建立完善的质量管理体系，如 ISO9001 等认证，确保产品生产过程的质量控制。

质量检测设备与手段：配备先进的质量检测设备，采用严格的检测手段，对原材料、半成品和成品进行全面检测，保证产品质量符合标准要求。萍乡兆通电瓷科技有限公司检测设备齐全，能够对产品进行严格的质量把控。

3.1.2 供应链能力

1.供应商管理



供应商选择与评估：建立科学的供应商选择和评估机制，对供应商的资质、信誉、产品质量、价格等进行综合评估，选择优质供应商合作。

供应商合作关系：与供应商建立长期稳定的合作关系，通过签订合作协议、共同开展技术研发等方式，增强供应链的稳定性和协同性。

2.原材料采购与库存管理

采购渠道与稳定性：拥有稳定的原材料采购渠道，能够保证原材料的供应及时、充足。与多家优质原材料供应商建立合作关系，降低因供应商问题导致的供应中断风险。

库存管理水平：合理控制原材料、半成品和成品的库存水平，既避免库存积压占用资金，又防止因库存不足影响生产和交货。采用先进的库存管理系统，实时监控库存动态，实现精准库存控制。

3.物流与配送

物流配送能力：具备高效的物流配送体系，与专业的物流企业合作或拥有自己的物流团队，能够保证产品及时、准确地送达客户手中。

交货及时性：按时交货的比例较高，体现企业在物流配送环节的履约能力。通过合理规划物流路线、优化配送流程等方式，提高交货的及时性和准确性。

3.2 项目执行能力

3.2.1 项目管理团队

团队资质与经验：项目团队成员具备相关专业资质，如电气工程师、建造师等，且拥有丰富的电气项目管理经验，能够熟练应对项目实施过程中的各种问题。例如，项目经理拥有多年电气项目管理经历，成功负责过多个类似规模和复杂程度的项目。

团队稳定性：项目团队人员相对稳定，流动率较低，有利于项目



的持续推进和知识传承，避免因人员频繁变动导致项目进度延误或质量下降。

团队协作与沟通：团队成员之间沟通顺畅、协作紧密，具备良好的团队精神和协作能力，能够高效地完成项目任务。建立了完善的沟通机制，及时解决项目中的问题和协调各方资源。

3.2.2 项目计划与控制

计划制定合理性：根据项目需求和特点，制定详细、合理的项目计划，包括项目进度计划、质量计划、成本计划等，明确项目的关键节点和里程碑，确保项目有序进行。

进度控制能力：能够严格按照项目进度计划推进项目实施，有效监控项目进度，及时发现并解决进度偏差问题，确保项目按时交付。具备应对突发情况的能力，如因不可抗力或其他因素导致项目进度延误时，能够采取有效的赶工措施。

3.2.3 技术与工艺能力

技术实力：企业拥有先进的电瓷技术和专业知识，能够为项目提供技术支持。在电气设备研发、安装调试、系统集成等方面具备较强的技术实力，能够解决项目中的技术难题。例如，萍乡兆通电瓷科技有限公司在新能源光伏、储能等发电设备的生产制造方面拥有核心技术。

工艺水平：采用先进的生产工艺和施工工艺，提高项目的质量和效率。工艺规范、标准化程度高，能够保证项目的一致性和稳定性。不断进行工艺创新和改进，降低生产成本，提高项目的竞争力。

技术创新能力：注重技术创新，持续投入研发资源，推动电气技术的发展和應用。能够根据市场需求和客户要求，及时开发新产品、新技术，为项目提供创新解决方案。



3.3 财务与风险控制

3.3.1 财务方面

盈利能力：作为创新型中小企业，在参与电网项目招投标中具有优势，其产品通过相关审核并在全中国各省份有丰富的履约经验，这有助于保障公司的业务收入。

偿债能力：公司具备一定的偿债能力和财务稳定性，以满足客户对供应商的要求。

3.3.2 风险控制方面

市场风险控制：萍乡兆通电瓷科技有限公司专注于电气设备领域，主要客户为国家电网、南方电网等。对电网市场的依赖可能带来市场风险，若电网投资规模调整或市场竞争加剧，可能影响公司业务。但公司作为优质合格供应商，具有一定的品牌优势和客户资源，有助于降低市场风险。法律风险控制：作为正规企业，萍乡兆通电瓷科技有限公司应遵循相关法律法规，在合同管理、知识产权保护、劳动用工等方面建立了一定的制度和流程。例如，在签订合同前，可能会对对方的资信状况进行调查，明确合同条款，以避免法律纠纷。



第四章履约能力评价及改进计划

4.1 优势与亮点

公司构建“核心技术攻关—应用场景落地—持续迭代优化”的全链条创新体系，研发团队由行业资深专家领衔，形成“老中青”梯度化人才结构，在电气设备领域构建起覆盖材料科学、智能控制、系统集成技术矩阵。依托核心专利技术，建立“专利池+技术标准”双驱动机制，可针对电网建设、新能源项目等不同场景提供模块化解决方案，技术成果产业化率保持行业领先水平。

4.1.2 智能制造规模化能力

公司生产基地遵循“工业 4.0”标准建设，构建“数字化设计—智能化生产—网络化协同”的制造体系。关键工序采用机器人、AI 视觉检测等智能装备，通过 MES 系统实现生产数据全流程追溯，产能调节弹性达 30% 以上。在电瓷绝缘子生产中，通过自动胶装生产线与智能温控系统，实现工艺参数动态优化，产品一次合格率维持在 99.8% 以上，具备承接大型电网项目的批量交付能力。

4.1.3 全周期服务体系优势

建立“需求预判—过程跟进—售后增值”的服务闭环，依托 CRM 系统构建客户需求数据库，在售前阶段提供技术可行性分析；售中阶段派驻专业团队驻场指导安装调试；售后开通 7×24 小时响应通道，配套建立备品备件智能仓储系统。服务网络覆盖主要电力市场，客户满意度连续三年保持行业前列，形成“技术服务+运维支持”的差异化竞争力。



4.2 改进计划

4.2.1 供应链韧性提升工程

供应商生态优化：建立“星级评价+动态分级”管理机制，从技术能力、交付绩效、可持续性等 8 个维度对供应商进行季度评估，培育多家战略级供应商，实现关键原材料“双源供货”。

数字化供应链建设：部署供应链智能管理平台，集成市场价格波动预警、产能模拟推演等功能，将采购周期从传统的 21 天压缩至 14 天，库存周转率提升 20%。

绿色供应链布局：针对“双碳”目标，与供应商共同开发可回收包装材料、低碳运输方案，降低供应链环节碳排放 15%以上，响应电网企业绿色采购要求。

4.2.2 市场拓展破局策略

区域市场攻坚计划：制定“1+3+N”市场布局（1 个核心根据地+3 个重点拓展区+N 个机会市场），在长三角设立区域技术服务中心，针对特高压项目开展“技术+商务”一体化攻关。

渠道生态重构：构建“线下体验中心+线上数字展厅”融合渠道，与国网电商平台、新能源 EPC 总包商建立战略联盟，新兴渠道营收占比目标提升至 30%。

品牌价值升级：参与《智能配电网绝缘子技术规范》等行业标准制定，通过“专利技术发布会+行业峰会演讲”组合传播，将高端产品市场认知度提升 40%。

第五章信息披露



5.1 披露方式

拟每年通过企业官网（www.pxztdc.com）等途径披露企业的履约能力评价报告等信息。同时在公司委托的咨询顾问公司——中琅世纪（山东）认证服务有限公司官网 <http://www.zhlsj.cn>/网站披露相关信息。

5.2 披露时间

每年 09 月 30 日前披露上一年度企业的履约能力评价报告。

5.3 负责机构

萍乡兆通电瓷科技有限公司行政部负责相关披露。



第六章 结论和建议

6.1 结论

萍乡兆通电瓷科技有限公司在电气设备领域已构建起扎实完善的履约能力体系，依托技术创新与精细化生产管理，在产品质量管控、交付效率优化及服务响应速度等方面形成了鲜明的竞争优势。企业通过整合内部研发资源与外部合作网络，实现了核心产品在性能稳定性与环境适应性上的持续突破，其履约能力不仅能充分满足电网建设及新能源项目的多元化需求，更在区域市场中积累了深厚的品牌美誉度与客户信赖基础。

当前企业履约能力的核心优势集中体现为：技术研发方向与行业智能化、绿色化趋势高度契合，生产制造环节已形成规范化、标准化的流程管控体系，售后服务网络能够为客户提供高效化、常态化支持。在供应链协同效率、市场覆盖广度及高端技术储备等维度，企业正通过系统性提升不断缩小与行业领先水平的差距，为进一步强化履约竞争力奠定了坚实基础。

6.2 建议

6.2.1 优化生产与供应链协同效能

提升产能动态适配能力：结合市场需求波动特征，积极引入智能化生产设备与柔性制造技术，在确保核心工艺自主可控的前提下，构建“弹性产能池”，显著增强产能调节的精准度与灵活性，实现大规模订单交付周期的高效压缩。

构建供应链战略协同生态：建立供应商分级赋能机制，与关键原



材料供应商缔结长期战略合作伙伴关系，通过数字化平台实现供需信息实时共享，同步完善多元采购渠道与应急储备体系，全面提升供应链对外部环境波动的抵御能力与恢复效率。

6.2.2 深化技术研发与市场拓展维度

聚焦前沿技术创新突破：持续加大在智能监测、低碳工艺等关键领域的研发投入，深化产学研用一体化合作，加速技术成果转化应用，推动核心产品向特高压、新能源等高端场景升级，打造具有高附加值的差异化产品矩阵，全面提升对新型电力系统的适配能力。

拓展全域化市场布局：在巩固现有客户群体的基础上，主动开拓工业配电、新型储能等新兴细分市场，通过定制化产品方案与场景化服务模式，构建“多元市场护城河”，有效扩大履约服务的覆盖半径与应用深度。

6.2.3 完善履约保障机制建设

构建全流程数字化管控体系：优化从订单承接至售后运维的全链条管理流程，引入物联网与大数据分析工具，实现项目进度可视化监控与风险智能预警，确保履约各环节衔接的无缝化与高效化。

打造复合型人才梯队：通过内部培养与外部引进双轨并行，构建兼具技术深度、管理精度与服务温度的人才队伍，强化复杂项目的综合应对能力，为高质量履约提供全方位人力支撑，持续提升企业在高端市场的服务竞争力。



参考文献

- (1) 中华人民共和国工业和信息化部.“十四五”工业绿色发展规划[Z]2021-11-15;
- (2) 企业绿色技术创新行为的驱动因素研究—基于扎根理论的探索性分析[J]科技管理研究, 2020, 40(1):229-238;
- (3) 提升数字化碳管理以助力工业绿色低碳发展.信息化建设2023(7) ;
- (4) 中国信息通信研究院.新发展阶段工业绿色低碳发展路径研究报告(2023年)[R].2023-12-28;
- (5) 绿色发展:从理念到行动[J]科学研究, 2002, 20(1):10-15;
- (6) 创新驱动、绿色发展与我国工业经济的转型效率研究[J]中国科技论坛, 2015(1):55-60;
- (7) 环境规制对企业绩效影响的实证研究—基于 CDM 模型的视角[J].科学学与科学技术管理, 2015, 36(6):141-150。



附件

附件 1 营业执照

证照编号: J232012540

统一社会信用代码
91360323MA35GJYTYR

营业执照 (副本) 1-1

扫描二维码
“国家企业信用
信息公示系统”
了解更多信息、
备案、许可、监
管信息。

名称 萍乡兆通电瓷科技有限公司

类型 有限责任公司(自然人独资)

法定代表人 许斌

注册资本 伍仟叁佰万元整

成立日期 2016年02月25日

营业期限 2016年02月25日至长期

经营范围 电瓷、电器生产销售, 电瓷附件销售, 进出口贸易。
(依法须经批准的项目, 经相关部门批准后方可开展经
营活动)

住所 江西省萍乡市芦溪县上埠镇坪里村锡塘

登记机关 萍乡市市场监督管理局

2021年12月29日

市场主体应当于每年1月1日至6月30日通过
国家企业信用信息公示系统报送公示年度报告

国家企业信用信息公示系统网址: <http://www.gsxt.gov.cn>

国家市场监督管理总局监制



附件 2 体系认证证书





附件 3 专利证书





萍乡兆通电瓷科技有限公司履约能力评价报告

证书号 第21592020号



实用新型专利证书

实用新型名称：一种具有烘干功能的上釉设备

专利权人：萍乡兆通电瓷科技有限公司

地址：337000 江西省萍乡市芦溪县上埠镇坪里村锡塘

发明人：许斌;刘新友

专利号：ZL 2024 2 0509287.X 授权公告号：CN 221604698 U

专利申请日：2024年03月15日 授权公告日：2024年08月27日

申请日时申请人：萍乡兆通电瓷科技有限公司

申请日时发明人：许斌;刘新友

国家知识产权局依照中华人民共和国专利法进行审查，决定授予专利权，并予以公告。
专利权自授权公告之日起生效。专利权有效性及专利权人变更等法律信息以专利登记簿记载为准。

局长 申长雨



第1页(共1页)

证书号 第21574000号



实用新型专利证书

实用新型名称：一种具有均匀受热功能的干燥机

专利权人：萍乡兆通电瓷科技有限公司

地址：337000 江西省萍乡市芦溪县上埠镇坪里村锡塘

发明人：许斌;刘新友

专利号：ZL 2024 2 0410634.3 授权公告号：CN 221593370 U

专利申请日：2024年03月04日 授权公告日：2024年08月23日

申请日时申请人：萍乡兆通电瓷科技有限公司

申请日时发明人：许斌;刘新友

国家知识产权局依照中华人民共和国专利法进行审查，决定授予专利权，并予以公告。
专利权自授权公告之日起生效。专利权有效性及专利权人变更等法律信息以专利登记簿记载为准。

局长 申长雨



第1页(共1页)